

Acquérir et gagner des projets d'éclairage convaincants : est-ce votre point fort?...

Notre client est une entreprise familiale suisse leader de la branche de la technique d'éclairage. Cette PME qui dispose de son propre département de Recherche & Développement et de sa propre production est connue pour ses solutions intemporelles, attrayantes et durables. Elle assure des conseils, une planification et un service exceptionnels dans le secteur B2B, tant pour les luminaires standard que pour les luminaires spéciaux.

Nous recherchons une personne (h/f/d) engagée et ayant l'esprit d'entreprise pour le poste de

Conseiller/-ère de vente en éclairage en service extérieur

Régions Vaud et Valais romand

Ce qui vous attend

- Vous démarchez, conseillez et entretenez vos relations avec votre groupe cible de clients exigeants – principalement des planificateurs en éclairage et en électricité, des architectes et architectes d'intérieur, des maîtres d'ouvrage ainsi que des entrepreneurs généraux.
- Avec des solutions convaincantes et efficaces pour les boutiques, les hôtels, les restaurants, les musées, les bâtiments officiels et les installations de loisirs, vous identifiez rapidement et de manière exhaustive les différents besoins de vos interlocuteurs et représentez votre entreprise avec professionnalisme sur le marché. Un service interne des ventes concentré sur ses tâches ainsi que des concepteurs d'éclairage créatifs vous apportent un soutien durable.

Ce que nous attendons

- En tant que personnalité chevronnée dans le domaine de la vente, vous disposez d'une formation en électrotechnique achevée avec succès et, dans l'idéal, vous avez suivi une formation en commercial (agent technico-commercial, etc.).
- Vous avez fait une première expérience dans un service externe des ventes sur le terrain ou dans la planification de projets, de préférence dans l'environnement spécifique de ce secteur d'activités (éclairage/ secteur annexe du bâtiment).
- Votre curiosité et votre capacité de communication, votre concentration systématique ainsi que vos interventions proactives sont le reflet de votre personnalité authentique et séduisante.

Ce que nous offrons

- Des équipements à la pointe de la technologie et un remboursement attrayant de vos frais optimisent vos performances. Vous passez votre temps principalement chez vos clients et travaillez de manière autonome depuis votre bureau domicile.
- Vos services au-dessus de la moyenne sont récompensés par un pack salarial approprié ainsi que des prestations sociales de premier ordre.
- Une fonction autonome passionnante vous attend. Une formation approfondie est garantie à tous égards. Une formation continue sur les produits, adaptée à vos points forts, ainsi que des événements spécifiques pour les clients constituent la base parfaite pour votre succès durable.

La prochaine étape de votre carrière? Envoyez-nous par e-mail votre candidature complète accompagnée d'une photo ou contactez-nous par téléphone. La discrétion va de soi pour nous.

Michel Chevalley



Mindful People for Mindful Companies

T +41 44 380 48 48

contact@mcsc.ch
www.mcsc.ch

Zollikerstrasse 153
CH-8008 Zürich