

Überzeugende Lichtlösungs-Projekte akquirieren und gewinnen: Deine Stärke?

Unser Auftraggeber ist ein führendes Schweizer Familienunternehmen der Lichttechnik-Branche. Das KMU mit eigener Forschung, Entwicklung und Produktion ist bekannt für zeitlos attraktive, langlebige Lichtlösungen. Sowohl im Standard- als auch im Sonderleuchten-Bau garantiert es herausragende Beratungs-, Planungs- und Serviceleistungen im B2B-Bereich.

Wir suchen dich (m/w/d), den engagierten und unternehmerischen

Gebietsverantwortlicher Verkauf Aussendienst

Kantone SG (Teile), AI/AR und Fürstentum Liechtenstein

Deine Challenge

- Du akquirierst, berätst und pflegst deine anspruchsvolle Zielgruppe – primär Licht- und Elektroplaner, Innenarchitekten/Architekten, Bauherren sowie Generalunternehmer, umfassend.
- Mit überzeugenden, effizienten Lösungen für Shops, Hotels, Restaurants, Museen, öffentliche Gebäude und Freizeitanlagen erkennst du die unterschiedlichen Bedürfnisse deiner Ansprechpartner rasch und umfassend und repräsentierst deine Firma am Markt professionell. Ein fokussierter Verkaufssinnendienst sowie kreative Lichtdesigner unterstützen dich dabei nachhaltig.

Was du uns bietest

- Als versierte Verkaufspersönlichkeit verfügst du über eine abgeschlossene elektrotechnische Ausbildung und hast dich idealerweise kaufmännisch weitergebildet (Technischer Kaufmann etc.).
- Einen erfolgreichen Leistungsausweis im Verkaufsaussendienst oder aus der Projektplanung, vorzugsweise im branchenspezifischen Umfeld (Lighting/Baunebenbranche), bringst du mit.
- Deine Neugier und Kommunikationsstärke, deine konsequente Fokussierung sowie dein proaktives Handeln reflektieren deinen authentischen, gewinnenden Auftritt.

Was wir dir bieten

- Modernste Arbeitsmittel sowie eine attraktive Spesenregelung optimieren deine Performance. Deine Zeit nutzt du primär bei deinen Kunden oder agierst eigenständig aus deinem Home-Office.
- Deine überdurchschnittlichen Leistungen werden durch ein entsprechendes Gehaltspaket sowie mit erstklassigen Sozialleistungen honoriert.
- Eine spannende, selbständige Funktion wartet auf dich. Deine gründliche Einarbeitung ist in jeder Hinsicht garantiert. Kontinuierliches, an deine Stärken angepasstes Produkttraining sowie unterstützende spezifische Kundenevents bilden die perfekte Basis für deinen nachhaltigen Erfolg.

Dein nächster Karriereschritt? Sende uns deine aussagekräftige Bewerbung mit Foto per E-Mail oder rufe uns an. Für Rückfragen stehen wir dir gerne zur Verfügung. Diskretion ist für uns selbstverständlich.

Michel Chevalley



Zollikerstrasse 153, CH-8008 Zürich
T +41 44 380 48 48, contact@mcsc.ch
www.mcsc.ch