

### **Prospecter et remporter des projets d'éclairage architectural : votre passion, votre meilleur atout ?**

Notre client est la filiale suisse d'un des leaders mondiaux du secteur de l'éclairage. Allié à une qualité d'éclairage hors pair et à une politique écologique, économique et sociale durable, le superbe design de ses produits rend cette entreprise unique depuis de nombreuses années maintenant. Grâce à sa gamme de produits performants, orientés design et technologie, elle est en excellente position pour relever les défis de demain sur le marché de l'éclairage haut de gamme.

Son équipe très performante a aujourd'hui besoin de renfort. Nous recherchons (h/f/d), le ou la

## **Conseiller/-ère de vente en éclairage en service extérieur**

Région de Genève

### **Vos responsabilités**

- Vous prospectez, conseillez et entretenez avec compétences et assiduité vos cibles exigeantes, au premier rang desquelles des concepteurs lumière et électricité, des architectes/architectes d'intérieur, des entreprises d'installations électriques, ainsi que des entrepreneurs généraux et des maîtres d'ouvrage.
- Vous identifiez rapidement l'intégralité des besoins de vos interlocuteurs et représentez avec professionnalisme votre entreprise sur le marché à l'aide de solutions efficaces et convaincantes pour les commerces, hôtels, restaurants, musées, bâtiments publics et installations de loisirs. Un back-office ciblé et des concepteurs d'éclairage créatifs se feront un plaisir de vous accompagner dans des projets menés en commun.

### **Votre profil**

- Vous disposez d'une formation initiale en électrotechnique que vous avez idéalement poursuivie en commerce et gestion (agent technico-commercial, etc.). Vous disposez d'une première expérience réussie en vente ou conception de projets, de préférence dans notre environnement sectoriel (éclairage, secteur secondaire de la construction, automatisation des bâtiments).
- Votre personnalité se distingue par son agilité et son authenticité. Votre curiosité, votre sens de la communication et votre proactivité sont le reflet de votre démarche à la fois engageante et assurée.
- Vous possédez un véritable talent pour susciter l'enthousiasme de clients exigeants en adoptant une approche ciblée et adaptée à la situation, puis en leur proposant des solutions de pointe répondant parfaitement à tous leurs besoins en matière de design, de qualité et de maniabilité. Votre sens aigu des relations humaines et des situations fait de vous une personne de contact recherchée et appréciée, tant sur le plan professionnel que personnel.

### **Vos avantages**

- Vous bénéficiez d'un package salarial et de prestations sociales particulièrement avantageux, ainsi que plus de 5 semaines de congés payés: une compensation à la hauteur de performances supérieures à la moyenne découlant d'une motivation naturelle.
- Vous profitez d'un véhicule de fonction et de divers outils informatiques mis à votre disposition afin de réaliser les meilleures performances possibles. Vous passez la majeure partie de votre temps chez les clients ou télétravaillez tout en restant en lien étroit avec l'équipe.
- Nous vous garantissons une période de formation approfondie couvrant tous les aspects du poste. Des formations et un coaching continus, adaptés à vos points forts, constituent la base parfaite pour votre réussite à long terme.

Avons-nous suscité votre enthousiasme ? La prochaine étape de votre carrière au sein d'une entreprise de premier plan solidement établie sur le marché n'attend que vous. Envoyez-nous par e-mail votre candidature complète accompagnée d'une photo ou contactez-nous par téléphone. La discrétion va de soi pour nous.

Chevalley Michel



Zollikerstrasse 153, CH-8008 Zürich  
T +41 44 380 48 48, [contact@mcsc.ch](mailto:contact@mcsc.ch)  
[www.mcsc.ch](http://www.mcsc.ch)