

ELEKTRON est leader du marché de l'éclairage extérieur en Suisse. Nous conseillons et fournissons à nos clients, des communes aux fournisseurs d'énergie en passant par les entreprises d'installation, des produits innovants, sur mesure et de haute qualité de notre partenaire Signify (anciennement Philips Lighting).

Afin de pouvoir accompagner nos clients et partenaires de Suisse romande de manière encore plus personnalisée et compétente, nous développons significativement notre équipe de vente en Suisse romande.

Tu as de l'expérience et un bon réseau dans le secteur de l'éclairage et tu souhaites développer l'activité avec nous en tant que collaborateur du service externe? Tu as l'esprit d'équipe et tu aimes le contact avec la clientèle? Alors tu es à la bonne adresse, car nous te cherchons en tant que

Conseiller/ère de vente en éclairage en service externe, 80-100% (h/f/d) Région Suisse romande

Tes tâches principales sont les suivantes:

- Suivi des clients réguliers dans le secteur de vente Suisse romande
- Acquisition active et durable de nouveaux clients
- Planification et réalisation autonomes de tes activités de vente
- Premier interlocuteur pour nos clients, de l'offre à la conclusion de la vente
- Participation en personne à des salons professionnels et des événements
- Responsabilité des objectifs quantitatifs et qualitatifs du secteur de vente
- Identification de nouveaux marchés, des tendances et des besoins des clients
- Planification et participation à l'élaboration d'opérations marketing

Tu possèdes avant tout les compétences suivantes:

- Formation de base en électrotechnique et expérience dans la vente technique
- Des connaissances spécifiques en éclairage sont un avantage
- Ton ouverture d'esprit suscite l'enthousiasme des clients pour nos produits
- Esprit d'équipe très orienté vers le service et goût du contact direct avec la clientèle
- En tant que personne d'action, tu as l'habitude de travailler en autonomie et de réagir aux situations imprévues de manière flexible et orientée vers la recherche de solutions
- Bonne maîtrise de l'informatique (MS Office et idéalement MS Dynamics NAV)
- Très bonne maîtrise du français à l'oral et à l'écrit, comprendre et parler l'allemand
- Résider dans le secteur de vente ou à proximité

Ce qui t'attend:

- Équipe jeune, dynamique et motivée dans un environnement familial avec culture du tutoiement
- Possibilité de contribuer à façonner et à développer ton champ d'action en autonomie
- Grande liberté d'action dans ton domaine d'activité
- Un environnement de travail dans lequel on ne s'ennuie jamais et où il y a toujours des projets passionnants
- Organisation flexible du travail, infrastructure moderne, home office
- Prestations sociales supérieures à la moyenne
- Soutien pour les formations continues internes et externes

Entrée en fonction: de suite ou à convenir

Tu trouves que nous sommes faits l'un pour l'autre et tu es prêt(e) à façonner avec nous le marché de l'éclairage en Suisse romande? Alors envoie-nous ton dossier de candidature complet sous forme électronique à Andreas Puur, hr@elektron.ch.