

Enthusiasmus, Neugier und Self-Drive: Eigenschaften, die auch Du in Dir verspürst?

Mit ihrem erstklassigen Brand ist unsere Auftraggeberin, die Schweizer Niederlassung eines international führenden Keyplayers, der Architektur und der Lichtkultur kompromisslos verpflichtet. In ständiger Interaktion mit den Bedürfnissen des Marktes garantieren offene, flexible Köpfe mit spezialisiertem Knowhow ein leistungsstarkes, technologie- und designorientiertes Produktportfolio. Die Konsequenz? Intelligente Lösungen und Dienstleistungen – und dies mit rasch wachsendem, nachhaltigem Erfolg.

Unser Sales Team sucht die passende Verstärkung. Dich zum Leuchten zu bringen ist unser Ziel.

Verkaufspersönlichkeit – Architecture Lighting

Für die Top-Region Zürich

Deine Challenge

- Ständige Interaktion, Diskussion und Analyse mit Deinen anspruchsvollen Zielgruppen liegen Dir bestens. Du berätst Licht- und Elektroplaner, Innenarchitekten/Architekten, Designer sowie Generalplaner/Bauherren – leidenschaftlich, umfassend und kompetent.
- Unterschiedlichste Bedürfnisse Deiner Ansprechpartner erkennst Du gezielt. Gekonnt repräsentierst Du Dein Unternehmen mit herausragend überzeugenden, effizienten Lösungen für Shops, Hotels, Restaurants, Museen, öffentliche Gebäude als auch für Freizeitanlagen.
- Knifflige Fragestellungen gemeinsam mit einem agilen Back-Office sowie kreativen Lighting Designern zu lösen, bereiten Dir immer wieder Spass und reflektieren den tollen Team Spirit. Anspruchsvolle Projekte von A-Z in enger Zusammenarbeit mit Deinen Kunden zeitnah und zuverlässig zu realisieren sind Dein ganz persönlicher Kick und erfüllen Dich mit gesundem Stolz.

Was Du uns bietest

- Dein Background aus der Elektrotechnik oder der Innenarchitektur hast Du vorzugsweise mit einer betriebswirtschaftlichen Weiterbildung ergänzt. Als versierter Networker zeichnet Dich Dein eindrücklicher Leistungsausweis im Verkaufsaussendienst und/oder aus der Projektplanung (Lighting, Baunebenbranche, Ladenbau, etc.) erfolgreich aus.
- Neugier, Kommunikationsstärke sowie pro-aktives Handeln reflektieren Dein fokussiertes und gewinnendes Auftreten. Agilität und Authentizität charakterisieren Deine Persönlichkeit treffend, kurz: Sie ist erfolgsentscheidend.
- Dein ausgeprägtes Gespür für Menschen und Situationen sowie Deine Gabe, anspruchsvolle Kunden situationsgerecht und fokussiert mit Top-Lösungen zu begeistern, machen Dich fachlich und persönlich zum gefragten und geschätzten Ansprechpartner.

Was wir Dir bieten

- Dein persönliches, verbindliches Commitment zum gemeinsamen Erfolg wird geschätzt und gerne mit einem erstklassigen Gehalts- und Sozialleistungspaket sowie mit mehr als 5 Wochen Ferien honoriert.
- Neueste IT-Tools optimieren Deine Performance, ebenso ein attraktiver Firmenwagen, den Du auch privat nutzen kannst. Bevorzugt verbringst Du Deine Zeit primär bei Kunden oder agierst hybrid – im Team bestens vernetzt – von deinem Home-Office aus.
- Deine gründliche Einarbeitung ist in jeder Hinsicht garantiert. Kontinuierliches, an Deine Stärken angepasstes Training und Coaching bilden die perfekte Basis für Deinen nachhaltigen Erfolg.

Begeistert? Ein im Markt erstklassig positioniertes Unternehmen erwartet Dich. Sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung mit Foto per E-Mail zu oder rufe uns vorab für einen ersten persönlichen Kontakt an. Diskretion ist dabei für uns selbstverständlich.

Chevalley Michel



Zollikerstrasse 153, CH-8008 Zürich
T +41 44 380 48 48, contact@mcsc.ch
www.mcsc.ch