



Werde Teil eines Teams, welches Leidenschaft und Beruf vereint! Per sofort oder nach Vereinbarung suchen wir eine/n

## Verkäufer Key-Accounts & Projektleiter Licht im Aussendienst (m/w)

Die Santec Systems AG ist ein modernes, agiles Unternehmen, welches Beleuchtungsprojekte für Industrie, Gewerbe und die öffentliche Hand plant, realisiert und betreut. Wir wenden unsere Expertise nicht nur in Projekten an, sondern bieten unseren Geschäftspartner auch die Möglichkeit lichttechnisches Wissen handlungsorientiert zu erlangen. In einem weiteren Geschäftszweig betreiben wir auf verschiedenen Plattformen Onlinehandel für End- und Geschäftskunden für hochwertige Technikprodukte. In der Schweiz vertreten wir mit Faszination und Begeisterung einige grosse Marken.

Zur Verstärkung unseres Teams in Aarau suchen wir Teamplayer w/m die Verantwortung übernehmen möchten und begeistert von abwechslungsreichen Arbeitsinhalten sind.

### **Deine Kernaufgaben**

- Aktive Pflege und Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen in deinem zugewiesenen Vertriebsgebiet, um bei deinen Kunden der Ansprechpartner des Vertrauens zu sein.
- Durchführung einer effizienter Kunden- und Partnerakquise in den zugewiesenen Kundensegmenten.
- Ein nach Kundenwunsch umfassendes Projektmanagement. Beratung und Betreuung unserer Kunden, von der Akquisition über die Planung bis zur erfolgreichen Umsetzung der Projekte.
- Proaktive Marktbeobachtungen, um Trends frühzeitig zu erkennen und entsprechende Marketing- und Verkaufsmassnahmen gezielt und erfolgreich zu initiieren.
- Entwicklung und Etablierung von effizienten und modernen Vertriebsprozessen.
- Kontinuierliche Verbesserung bestehender Vertriebsprozesse und der dazugehörigen Organisation.
- Aktive Beteiligung bei der Weiterentwicklung der Vertriebs- und Marketingstrategie.
- Die Projektpipeline und dein eigenes Netzwerk werden von dir aktiv und professionell gepflegt.

### **Passen Deine Fähigkeiten zu uns?**

Ein hohes Mass an Eigenmotivation, Selbständigkeit und Leistungsorientierung wird in dieser Position vorausgesetzt. Du bist eine kommunikative, offene und aufgestellte Persönlichkeit mit gutem Verhandlungsgeschick und überzeugendem Auftreten.

Du verfügst über eine betriebswirtschaftliche oder elektrotechnische Grundausbildung und kannst stolz auf mehrere Jahre Verkaufserfahrung in der Elektrotechnik- oder Beleuchtungsbranche zurückblicken. Im Laufe deiner Karriere hast du dich stetig weitergebildet, idealerweise im Bereich Vertrieb, als Lichtplaner/in, Lichtdesigner/in SLG oder im Bereich Elektrotechnik. Durch deine vorherigen Positionen kannst du beeindruckende Leistungen im Projektvertrieb vorweisen, besitzt ein fundiertes Wissen über den Beleuchtungsmarkt und bist gut vernetzt.

Bei deiner Arbeit zeichnen dich nicht nur eine ausgeprägte Beratungs- und Verkaufskompetenz aus, sondern auch betriebswirtschaftliches Know-how. Unternehmerisches Denken und Handeln sind für dich

selbstverständlich. Deine EDV-Kenntnisse sind ausgezeichnet. Dein Deutsch ist einwandfrei, und wenn du auch noch gute Französischkenntnisse mitbringst, ist das ein klarer Bonus.

Wenn du dich in dieser Beschreibung wiederfindest, dann könntest du genau das fehlende Puzzleteil für uns sein, welches wir suchen!

### **Unser Angebot**

Möchtest du den nächsten Schritt in deiner Karriere gehen, mehr Verantwortung übernehmen oder einfach in einem sehr partnerschaftlichen Umfeld arbeiten? Bist du auf der Suche nach einer zentralen Rolle in einem eingespielten, dynamischen Team?

Bei uns findest du ein modernes und ansprechendes Arbeitsumfeld, unterstützt von einem engagierten und kollegialen Team. Wir bieten dir eine attraktive Bezahlung, flexible Arbeitszeiten, grosszügige Spesen und einen Firmenwagen zur privaten Nutzung. Unsere digitalisierten Arbeitsprozesse ermöglichen ein flexibles Arbeitsmodell, unterwegs oder teilweise auch im Homeoffice. Ausserdem profitierst du von gesundheitsfördernden Massnahmen und ansprechenden Mitarbeiterrabatten.

Wir bieten zudem Perspektive auf Beteiligung: Langfristig bieten wir die Möglichkeit, Firmenanteile zu erwerben und so am Wachstum unseres Unternehmens aktiv teilzuhaben.

Auch wenn du das Anforderungsprofil nicht vollumfänglich erfüllst, zögere nicht uns zu kontaktieren. Es liegt uns am Herzen, engagierte Teammitglieder individuell zu fördern und auch bei Weiterbildungen zu unterstützen.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende bitte deine Bewerbungsunterlagen an: Susanna Helg, Weihermattstrasse 86, 5000 Aarau, Telefon: +41 62 822 78 78, E-Mail: [admin@santec-ag.ch](mailto:admin@santec-ag.ch). Wir freuen uns auf dich!