



SITECO - Wir übernehmen als innovationsstarkes Unternehmen Verantwortung für das Licht unserer Kunden. Der Erfolg basiert dabei auf der Leidenschaft unserer Mitarbeiter – also genau jener Menschen, die das Licht zu ihnen bringen. Wir schaffen ein wertschätzendes Klima, von dem alle profitieren: Wir, weil Sie in so einem Umfeld die besten Ideen entwickeln. Sie, weil wir Sie bei der Entfaltung Ihres Potenzials gezielt unterstützen. Darum: Bewerben Sie sich noch heute.

Solution Sales City/Strassen-, und Dekobeleuchtung

Diverse Regionen Schweiz

In dieser Funktion sind Sie von der Akquise, Beratung, bis hin zur professionellen After-Sales-Betreuung unserer Kunden im Lichtlösungsgeschäft zuständig. Wir wenden uns **explizit** an eine sehr selbstständige, motivierte und belastbare **Persönlichkeit**, welche Leidenschaft und Unternehmergeist mitbringt.

Ihre Aufgaben

- **Kunde.** Akquisition von Neukunden und erfolgreiche Weiterentwicklung des bestehenden Kundennetzwerks.
- **Branche.** Fokus auf den öffentlichen Sektor wie Städte, Gemeinden und Energieversorger
- **Lösung.** Entwicklung von maßgeschneiderten Lichtlösungen und Beleuchtungskonzepten.
- **Verhandlung.** Führen von erfolgreichen Verkaufs- und Vertragsverhandlungen.
- **Projektverfolgung.** Systematisches Pipeline-Management in CRM.
- **Kundenbindung.** Durchführung von Maßnahmen wie Schulungen, Messe und Events.

Das macht Sie aus

- **Leidenschaft.** Begeisterung für Vertrieb, Lichtlösungen und Service.
- **Erfahrung.** Vertriebserfahrung und idealerweise bestehendes Kundennetzwerk sowie Erfahrung in der Leuchtenindustrie.
- **Ausbildung.** Ausbildung mit elektro-/automatisierungstechnischem oder vergleichbarem Schwerpunkt
- **Technik.** Kenntnisse der Lichttechnik sowie in der Planung und Projektierung von Beleuchtungsanlagen.
- **Verkauf.** Überzeugungskraft, Kreativität, verkäuferischer Biss und Gespür für Kundenbedarf.
- **Team.** Teamplayer mit Anpack-Mentalität und gewinnender Kommunikation.

Was erwartet Sie?

- Verantwortungsvolle, vielseitige und enorm selbständige Tätigkeit in einem motivierten Team
- Interessante Kunden und innovative Lösungsprojekte
- Ein angenehmes und kollegiales Arbeitsklima
- Firmenfahrzeug und zeitgemässe Anstellungsbedingungen

Übernehmen Sie Verantwortung. Werden Sie Teil der SITECO Familie. Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich noch heute und senden Ihre Unterlagen an p.heiz@siteco.ch