

neva
lux

Stellenausschreibung

Verkauf Innendienst

11. Januar 2024

Was wir bieten

Eine herausfordernde Position in einem modernen, wertebasierten, serviceorientierten Unternehmen mit mehreren Niederlassungen. Die Möglichkeit, deine breite Erfahrung einzubringen und Verantwortung zu übernehmen. Die Chance, deine Ideen einzubringen, die Entwicklung der Firma mitzugestalten und die gegebene Freiheit und das Vertrauen zu nutzen, um etwas Bleibendes und Grossartiges aufzubauen. Ein motiviertes und kollegiales Team, das auch gemeinsame Aktivitäten unternimmt und sich auf dich freut!

Worum es geht

Du bist Teil des Vertriebsteams im Innendienst und hilfst aktiv mit, Beleuchtungs- und Sensorikprojekte zu planen und umzusetzen. Der Kern der Rolle ist, mit einem grossen Serviceverständnis unsere Kunden mit begeisternden Beleuchtungslösungen zu bedienen.

Ein wichtiger Teil dieser Rolle besteht darin, aktiv an der Umsetzung der Innendienst Strategie mitzuwirken und die Erfahrung unseres Teams in der Region Zürich mit deiner Erfahrung zu kombinieren.

Was es braucht

Du bist sicher in der Planung von Licht- und Sensoriklösungen und hast eine Begeisterung für Intelligentes Licht. Du siehst dich als aktiven und selbstständigen Mitarbeiter. Dazu eine gehörige Portion an Leidenschaft, um unser nevalux Haus auszubauen.

Nevalux-Vision

Das richtige Licht, am richtigen Ort, zur richtigen Zeit. Weltweit.

Nevalux-Mission

Wir begeistern Menschen mit einfachen, intelligenten und stilvollen Beleuchtungslösungen, die Energieeffizienz, Sicherheit und Komfort bieten.

Die 7 Nevalux-Werte

Respekt

Wir behandeln jeden so, wie wir selbst behandelt werden möchten.

Team

Wir sind inspirierte Mitarbeiter, pflegen freundschaftliche Beziehungen und schaffen eine inspirierende Arbeitsatmosphäre.

Solidarität

Wir teilen unseren Erfolg, unterstützen sozial Benachteiligte und tragen so zu einer besseren Welt bei.

Qualität

Mit unseren Dienstleistungen und Produkten übertreffen wir die Erwartungen unserer Kunden.

Innovation

Als Pioniere und Andersdenker sind wir der Innovation und Weiterentwicklung unserer Produkte und Prozesse verpflichtet.

Integrität

Wir handeln und entscheiden weise und leben ehrliche und verlässliche Kundenbeziehungen.

Exzellenz

Wir bieten unseren Kunden nur Lösungen an, von denen wir vollkommen überzeugt sind.

Rollendetails

Rolle	Verkaufsmitarbeiter Innendienst
Startdatum	Sofort oder nach Vereinbarung
Arbeitspensum	80 - 100%
Benefits	<ul style="list-style-type: none">• 40-Stunden-Woche• 25 Tage Urlaub• Kompensation von Überstunden (Stunde/Stunde)• Home Office Möglichkeit
Hauptaufgaben	<ul style="list-style-type: none">• Beratung und Unterstützung in Lichtplanungsprojekten: Fachliche Beratung und Unterstützung bei Lichtplanungsprojekten, einschliesslich der Auswahl geeigneter Beleuchtungslösungen für verschiedene Anwendungsbereiche.• Ausarbeiten von Projekt-/Konzeptdossiers: Entwurf und Entwicklung detaillierter Lichtpläne und -konzepte, die auf die spezifischen Bedürfnisse der Kunden zugeschnitten sind.• Enge Zusammenarbeit mit Projektleitern: Intensive Kooperation mit den Projektleitern bei der Erarbeitung und Durchführung von Lichtplanungsprojekten, um eine optimale Abstimmung zwischen Planung und Umsetzung zu gewährleisten.• Sensorplanungen: Einsatz der Relux-Software für die Planung und Integration von Bewegungssensoren.• Lichtplanungen: Erstellung detaillierter Lichtplanungen unter Verwendung von Relux.• Beratung Kunden in der Produktwahl: Im direkten Kundenkontakt Anforderungen klären, Beratung bieten und kundenspezifische Lösungen entwickeln.• Offerten erstellen und versenden: Aktive Mitwirkung bei der Erstellung von Angeboten für Kundenprojekte.
Nebenaufgaben	<ul style="list-style-type: none">• Unterstützung Telefondienst 08:00 - 12:00 Uhr und 13:00 - 17:00 Uhr.• Unterstützung Auftragsbearbeitung.• Unterstützung First Level Support Sensoren und Leuchten.
Kontaktdaten	Fabian Bolliger, Leiter Innendienst fabian.bolliger@nevalux.swiss, 044 508 78 78

